

訪日中国人客の買物意識と行動に関する調査レポート (速報版)

本レポートは、「速報版」として、中国本土でのインターネット調査と上海でのグループインタビューの調査結果データを掲載しております。

調査データやインタビューから読み取れる訪日中国人客の買物意識や行動の傾向の考察は、正式版レポートにて掲載いたします。

(2015 年 9 月初旬発行予定)

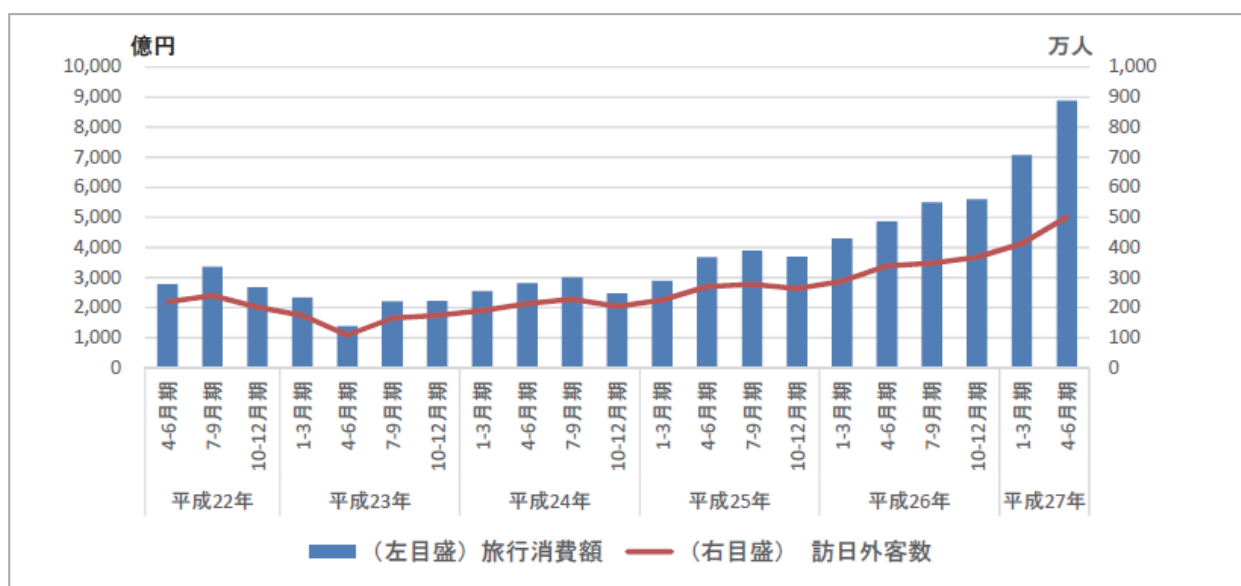
本調査の背景

日本政府観光局（JNTO）によると、2015 年上半期の訪日外客数の累計は前年同期比 46%増の 914 万人に達した。ビザの大幅緩和や消費税免税制度拡充のほか、アジア地域の経済成長や円安の進行により訪日旅行の需要はますます拡大している。

また、国土交通省観光庁が発表した「訪日外国人消費動向調査」によると、本年 4～6 月期の訪日外国人の旅行消費額は 8,887 億円で前年同期に比べて 82.5%の増加だった。訪日客数が 48.0%増の 501 万人に伸びたことに加えて、1 人当たりの旅行支出も 17 万 7428 円と 23.3%増加した。

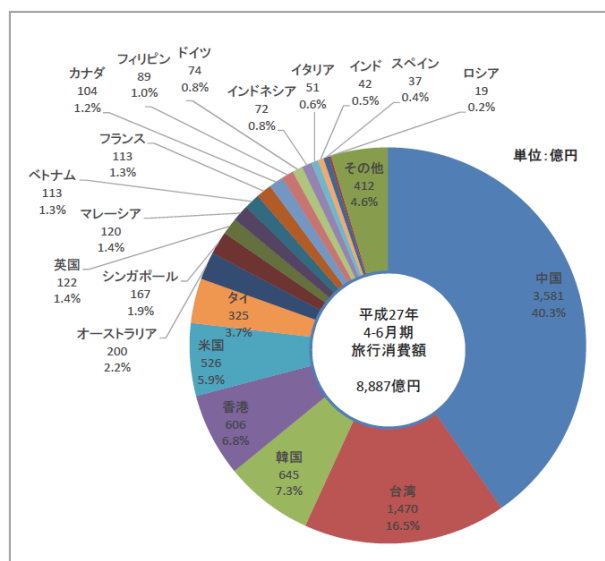
国・地域別の消費額では、中国が 3,581 億円とトップで前年同期に比べて約 3.2 倍に急増しており、全体の約 40%を占める。

1 人当たりの旅行支出においても、中国が 285,306 万円でトップ。その中で買物代は、173,404 円となっており、日本国内でのインバウンド消費をけん引している。



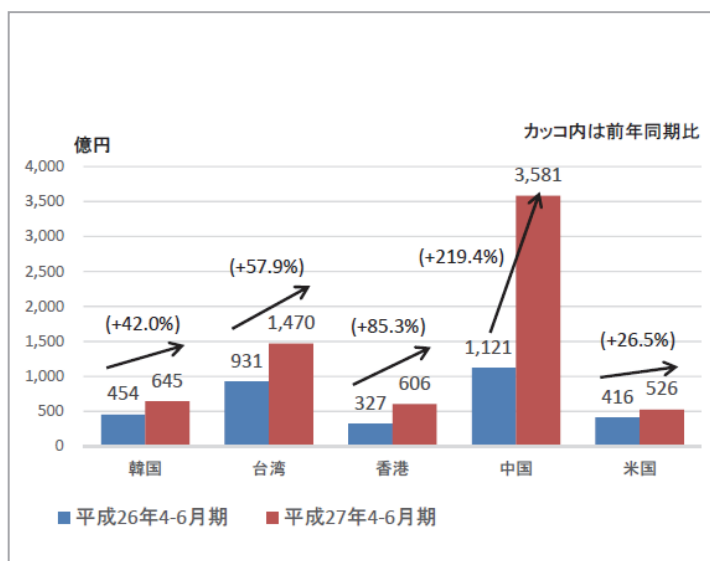
【旅行消費額と訪日外客数の推移】

*観光庁「訪日外国人消費動向調査」より引用



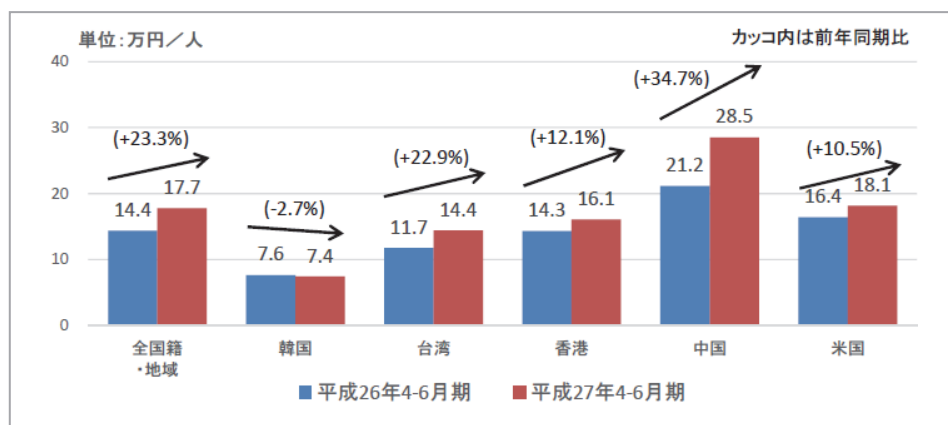
【国籍・地域別の旅行消費額と構成比】

*観光庁「訪日外国人消費動向調査」より引用



【旅行消費額の対前年同期比較】

*観光庁「訪日外国人消費動向調査」より引用



【訪日外国人1人当たり旅行支出】

*観光庁「訪日外国人消費動向調査」より引用

中国からの訪日外国人の買物の費目別購入率における上位は、「化粧品・香水」が72.8%、「医薬品・健康グッズ・トイレタリー」が72.2%と続く。

国籍・地域	全国籍・地域		韓国		台湾		香港		中国		米国	
費目	購入率	購入者単価(円)	購入率	購入者単価(円)	購入率	購入者単価(円)	購入率	購入者単価(円)	購入率	購入者単価(円)	購入率	購入者単価(円)
菓子類	64.4%	9,847	75.2%	5,528	70.0%	9,928	63.8%	11,361	71.2%	13,204	39.9%	5,891
その他食料品・飲料・酒・たばこ	57.2%	11,574	55.4%	6,766	61.4%	9,216	56.2%	10,592	58.9%	17,189	56.1%	11,702
カメラ・ビデオカメラ・時計	12.1%	74,079	2.9%	23,929	7.2%	36,208	12.3%	25,356	25.8%	103,920	2.4%	21,622
電気製品	20.2%	47,582	3.9%	21,255	24.6%	34,374	16.2%	17,427	42.8%	62,316	6.3%	47,196
化粧品・香水	41.1%	30,132	28.6%	10,996	36.9%	17,094	46.2%	18,232	72.8%	48,263	9.0%	17,153
医薬品・健康グッズ・トイレタリー	47.8%	24,962	31.9%	9,627	73.5%	19,522	62.3%	10,595	72.2%	41,225	11.7%	6,565
和服(着物)・民芸品	12.8%	17,022	5.6%	5,338	9.6%	8,166	11.2%	8,151	9.2%	39,317	28.7%	14,618
服(和服以外)・かばん・靴	41.8%	40,464	23.6%	20,105	48.7%	28,716	64.6%	30,964	50.1%	73,235	20.8%	15,094
マンガ・アニメ・キャラクター関連商品	11.6%	13,315	10.2%	9,250	10.2%	10,973	14.6%	22,441	10.0%	13,463	12.6%	14,060
書籍・絵葉書・CD・DVD	11.1%	6,867	4.5%	6,835	10.9%	5,551	15.0%	5,902	9.1%	7,728	17.8%	7,918

【費目別購入率および購入者単価（主要国籍・地域別）】

*観光庁「訪日外国人消費動向調査」より引用

本調査の目的

訪日外国人が増加し日本国内での買物需要が拡大する中で、2014 年から中国人の「爆買い」が大きな話題となった。2015 年に入っても訪日外国人の日本国内での消費額は衰えることなく大きくなっている。中でも中国人訪日客の旅行消費額は他の国、地域の訪日客と比べ群を抜いている。

訪日中国人客の買物消費の特徴の一つとして、化粧品、トイレタリー、医薬品のカテゴリの購入額が非常に高いことがあげられる。すでに訪日中国人客の消費がこれらのカテゴリに関連する各社の決算数値にも表れており、市場において無視できない要素であることは間違いない。

政府が進める観光立国アクション・プログラムとも相まって、今後も拡大が期待される訪日外国人消費について知るため、今回の調査では訪日中国人客の日本での買物行動についての実態を明らかにすることを目的として実施した。

調査設計と方法

調査内容は、以下の3つの観点で設計した。

- ① 訪日前の準備行動として、「日本での買いたい物リスト」作成にあたり、どのような情報をもとに、どのような準備しているのか
- ② 日本滞在中に実際にどのような買い物行動をしているのか
- ③ 帰国後の消費とその後の行動

また、以下の方法による多角的な調査を実施した。

- ◇ 中国本土でのインターネットによるアンケート調査
- ◇ 上海でのグループインタビュー
- ◇ 茨城空港での帰国直前の訪日中国人へのインタビュー

※ 速報版では、「茨城空港での帰国直前の訪日中国人へのインタビュー」の結果は掲載しておりません。

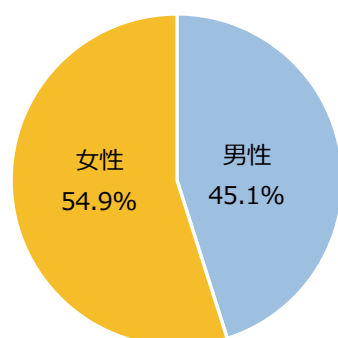
1. 中国本土でのインターネットによるアンケート調査

(1) 調査設計

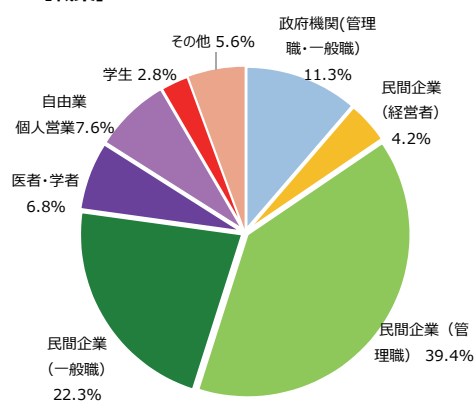
調査方法	インターネットリサーチ			
対象地域 (%)	上海	北京	広州	深圳
	41.1	26.8	24.8	7.3
調査対象	6ヶ月以内の訪日経験者			
回答者数	355 名			
調査機関	インターワイヤード／GMOリサーチ			
調査期間	2015 年 4 月 26 日～30 日			

(2) 回答者の属性

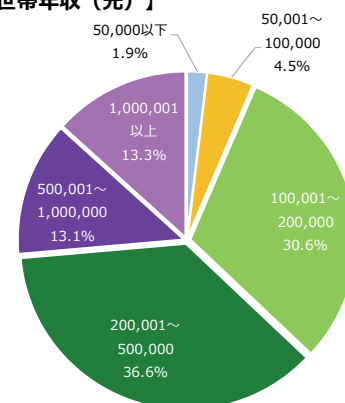
【性別】



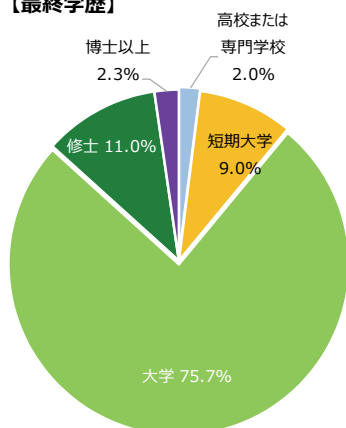
【職業】



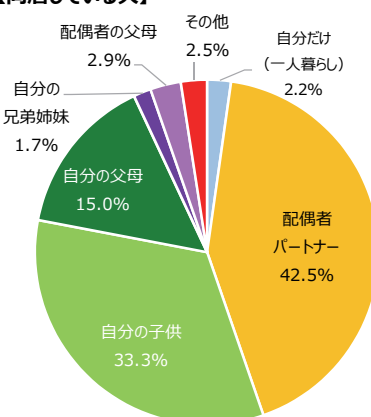
【世帯年収 (元)】



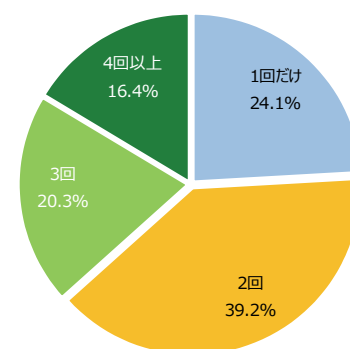
【最終学歴】



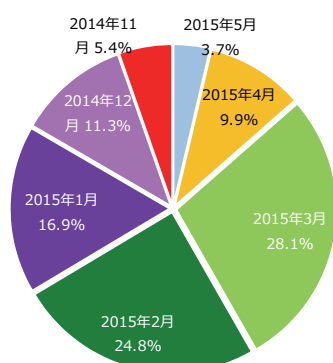
【同居している人】



【日本に訪れた回数】

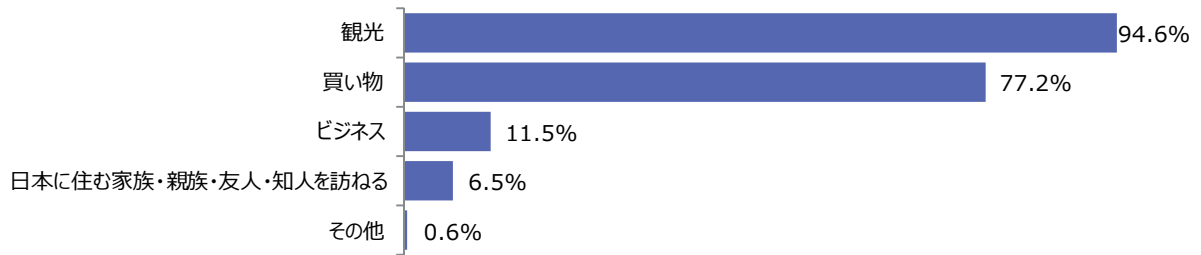


【最後に日本に訪れた時期】

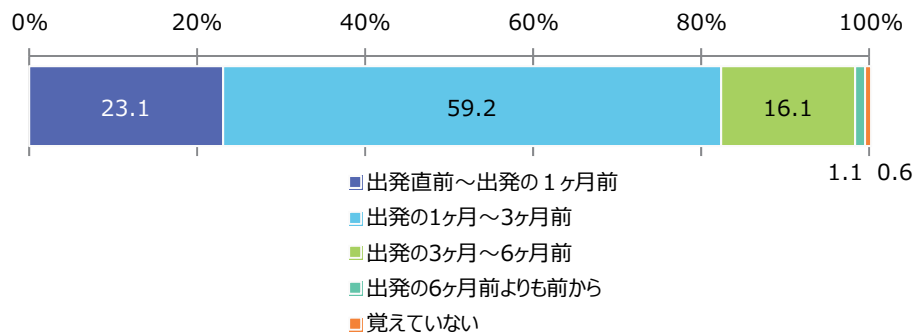


(3) 調査結果

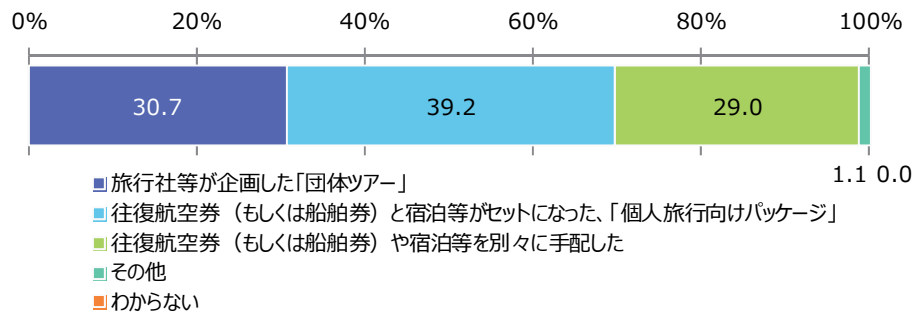
Q1. 直近で日本を訪れたときの、「目的」は何でしたか。(MA)



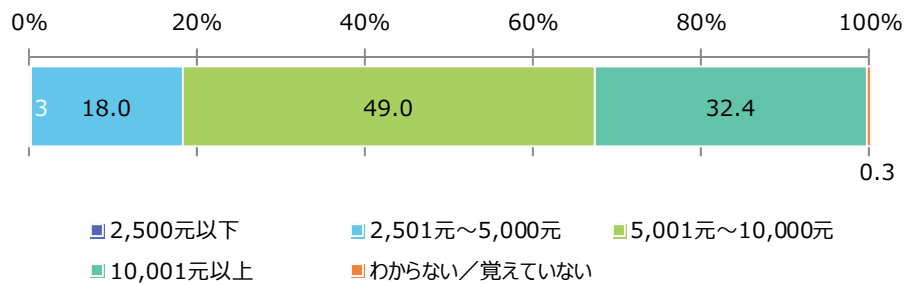
Q2. 日本に行くことを、決めたのはいつ頃でしたか。(SA)



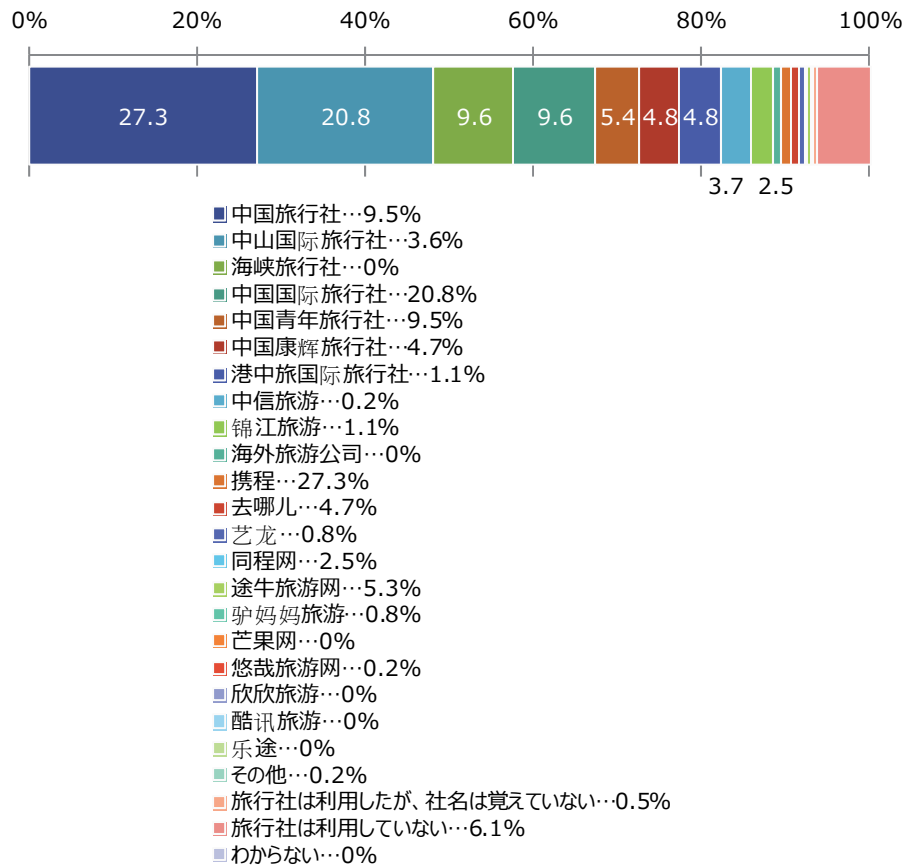
Q3. 直近で日本を訪れたときの、「旅行形態」をお選びください。(SA)



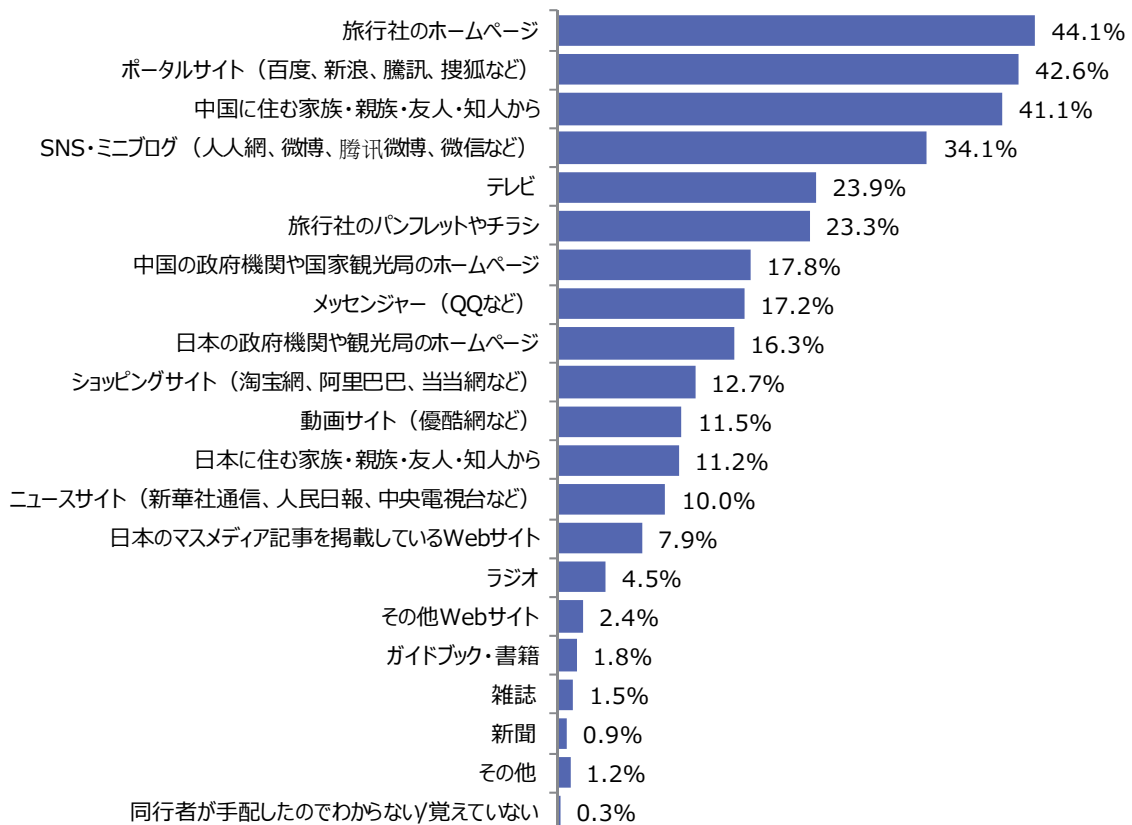
Q4. 直近で日本を訪れたときの、旅行代金（旅行会社などのバック料金、航空券、ホテル代）はいくらぐらいでしたか。(SA)

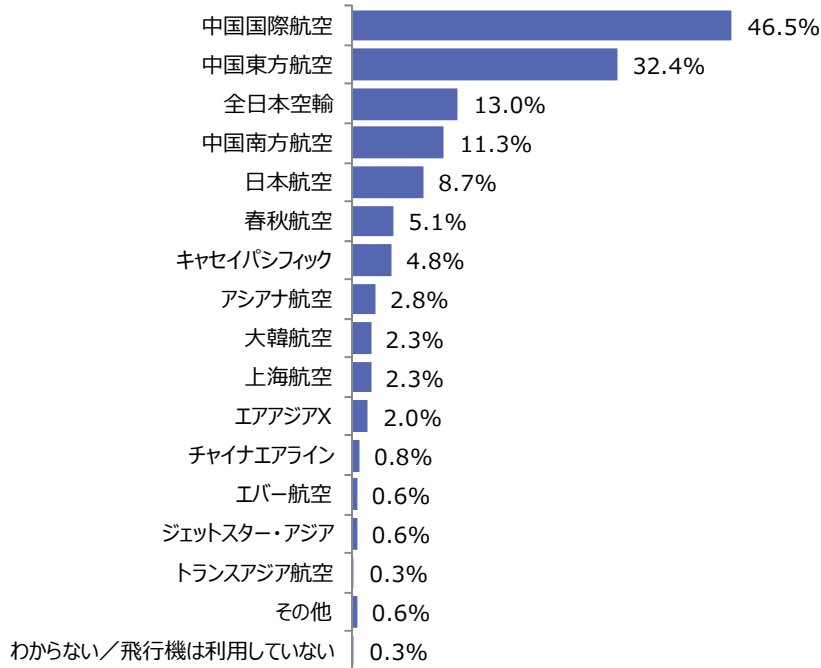
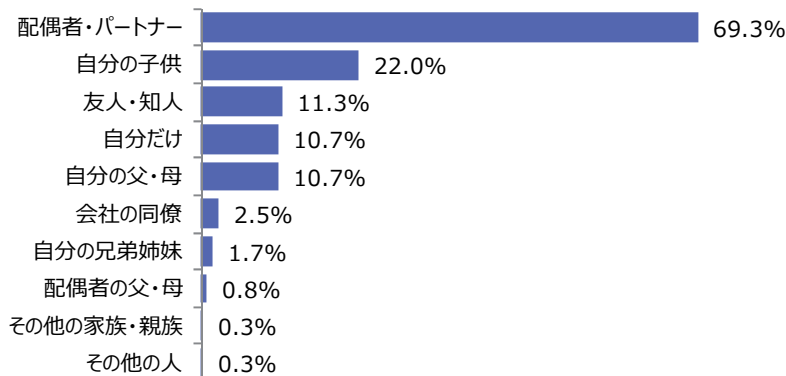
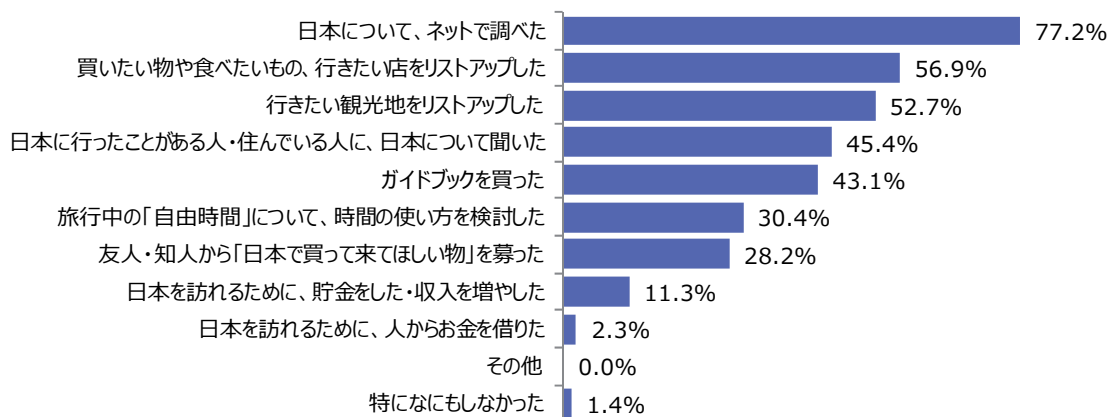


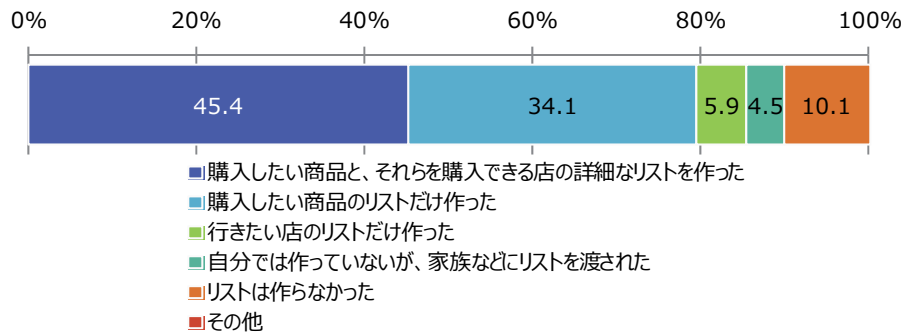
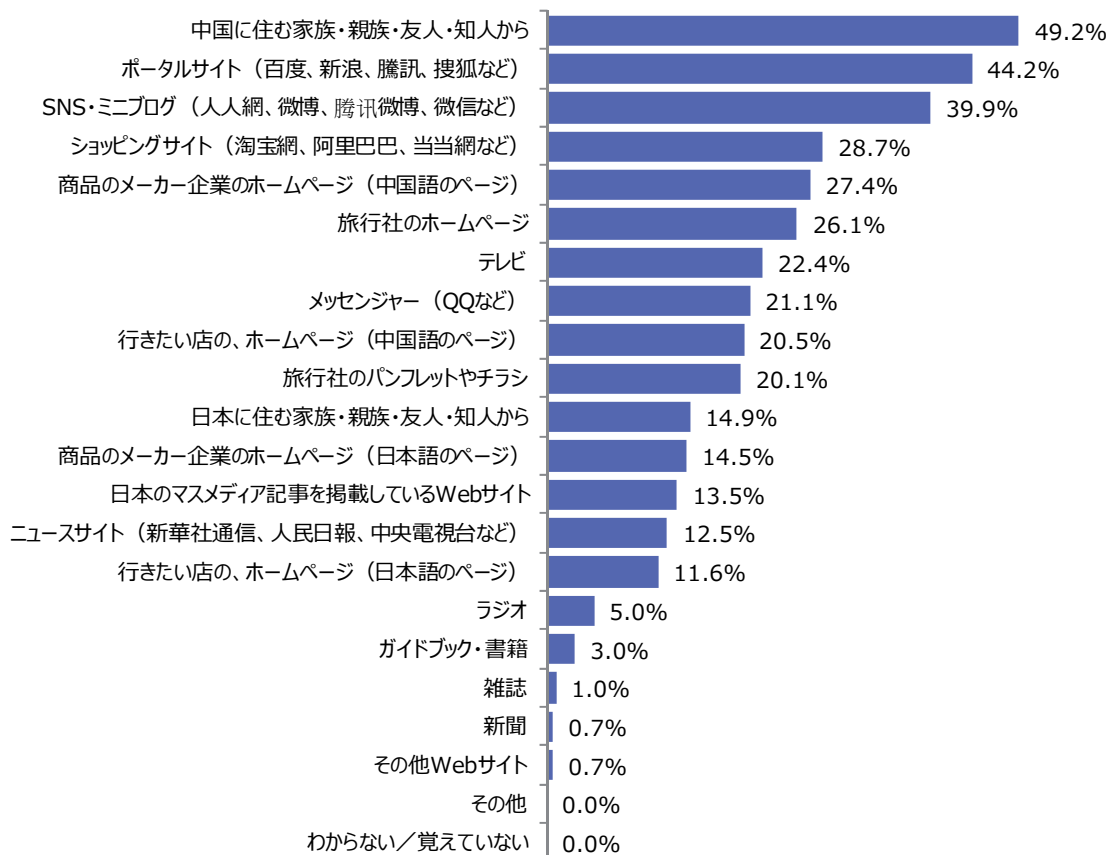
Q5. 直近で日本を訪れたときに、利用した「旅行社」をお選びください。(SA)

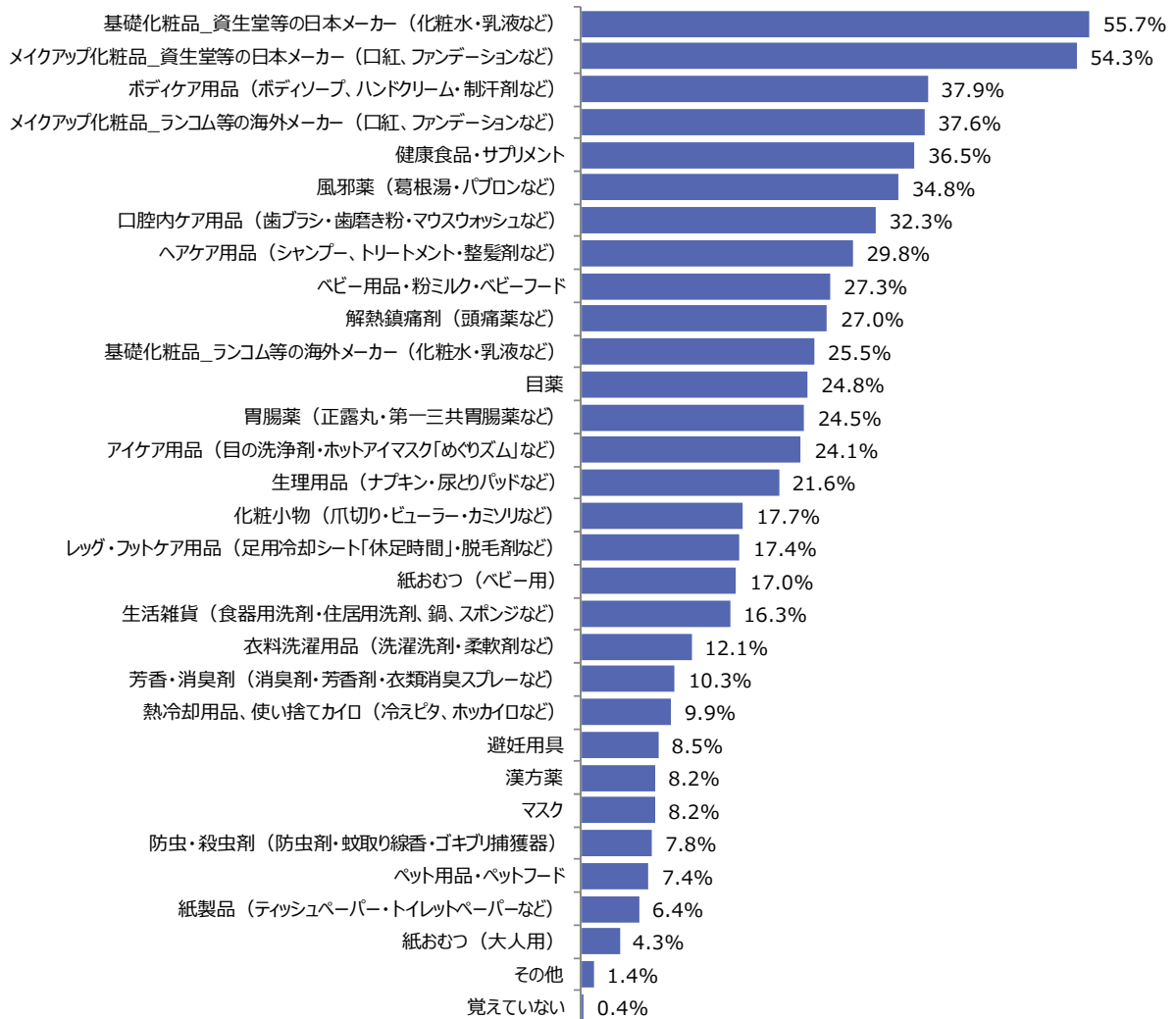
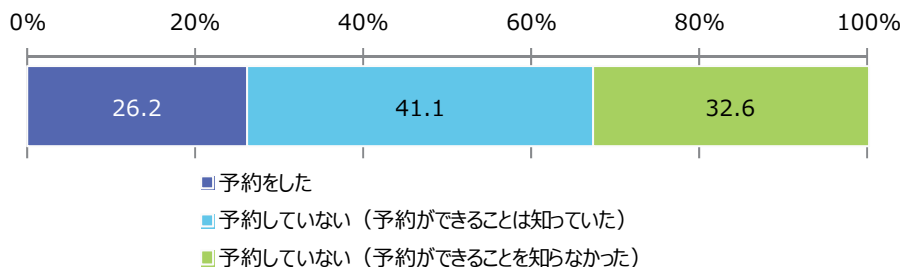


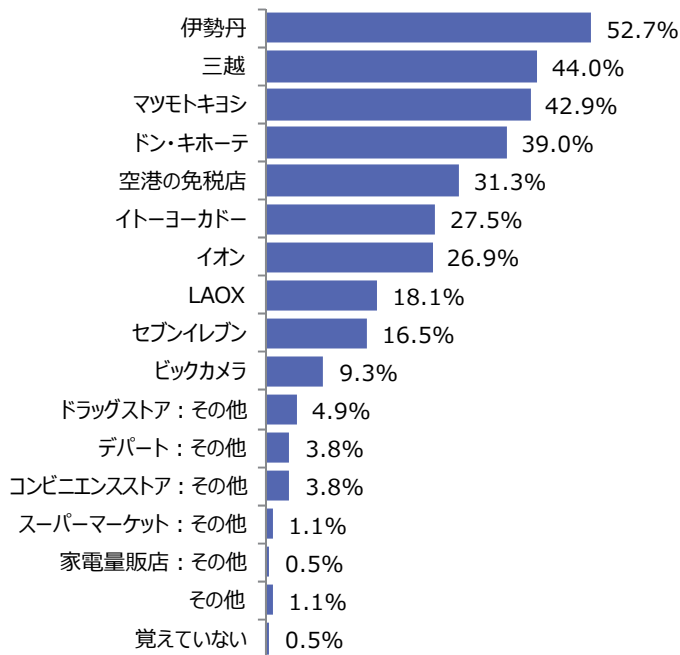
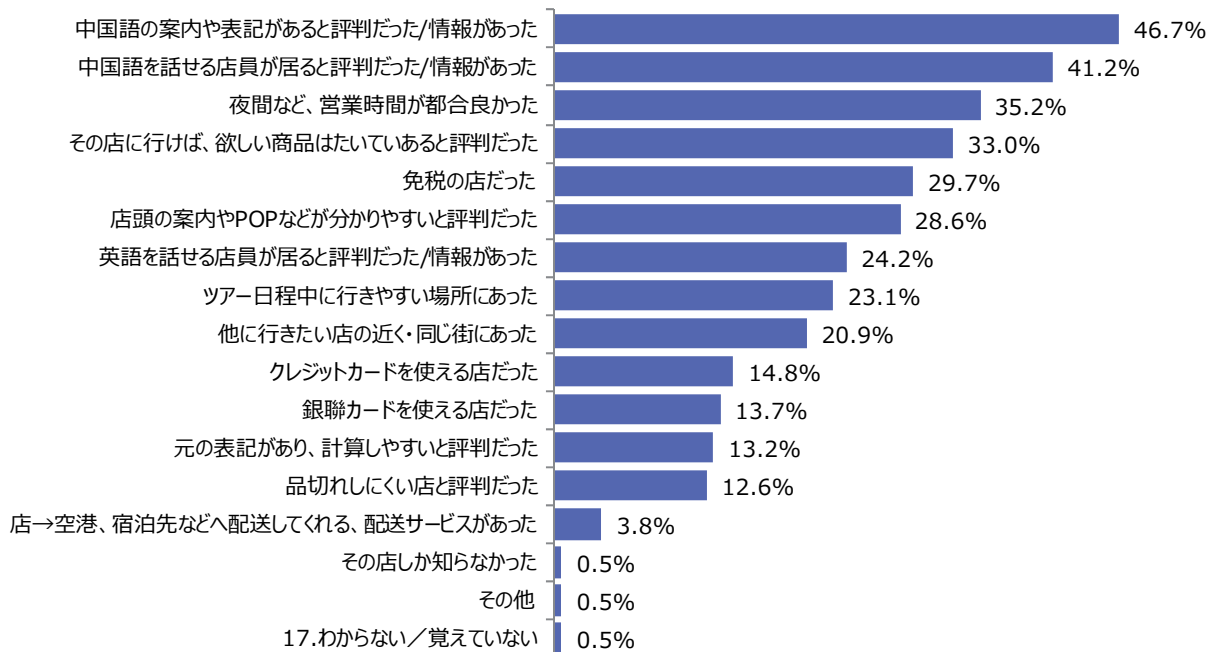
Q6. 利用した旅行社を、どこで知りましたか。(MA)

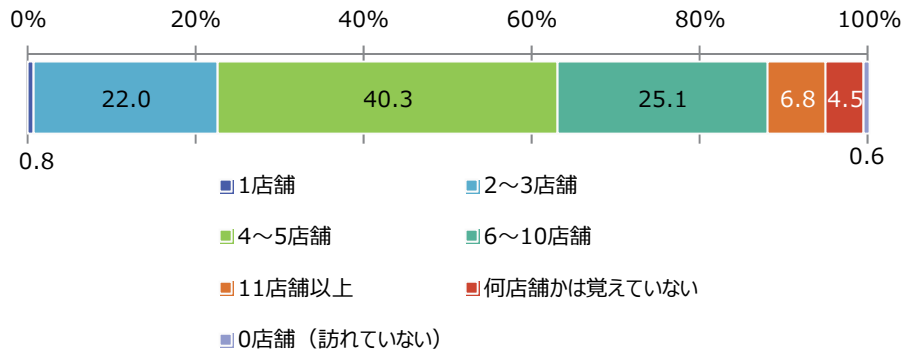
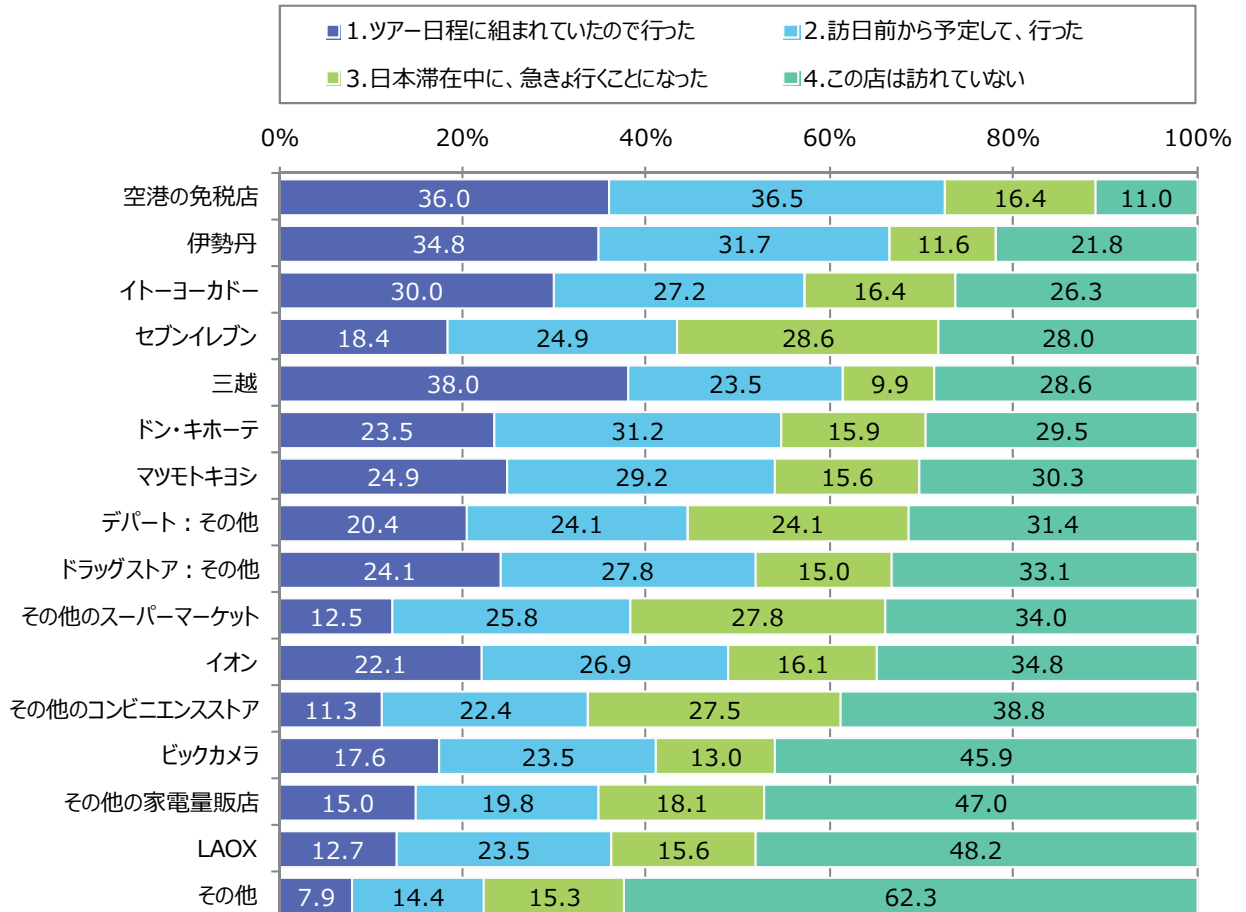


Q7. 直近で日本を訪れたときに利用した飛行機の、「航空会社」をお選びください。(MA)**Q8. 直近で日本を訪れた際、誰と一緒に行きましたか。(MA)****Q9. 日本を訪れる前に、「旅の準備」や「調べもの」などをしましたか。(MA)**

Q10. 日本を訪れるにあたり、「買いたい商品」のリストやメモを作成しましたか。(SA)**Q11. 買いたい商品や行きたい店のリストを作成したときに、参考にした情報源をお選びください。(MA)**

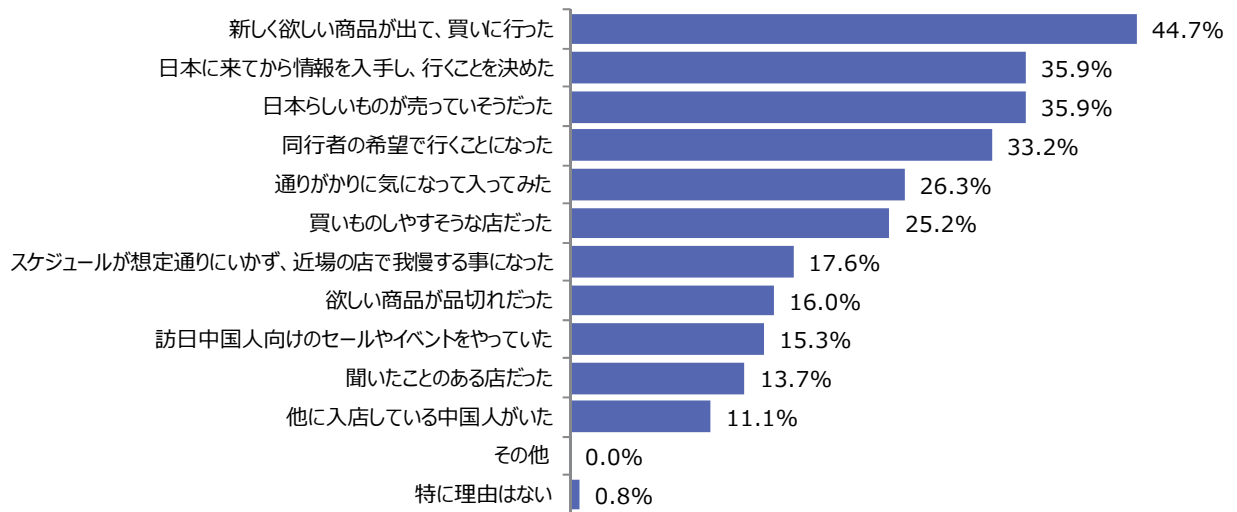
Q12. そのリストに、医薬品や化粧品、日用品などを入れていましたか。**リストに入っていたものがあればお選びください。(MA)****Q13. 「日本で購入する商品」を、予め、日本を訪れる前に予約（取り置き）をしましたか。(SA)**

Q14. 行きたい店のリストに、入れた店舗をお選びください。(MA)**Q15. Q14で選んだ店を、リストに入れた理由をお選び下さい。(MA)**

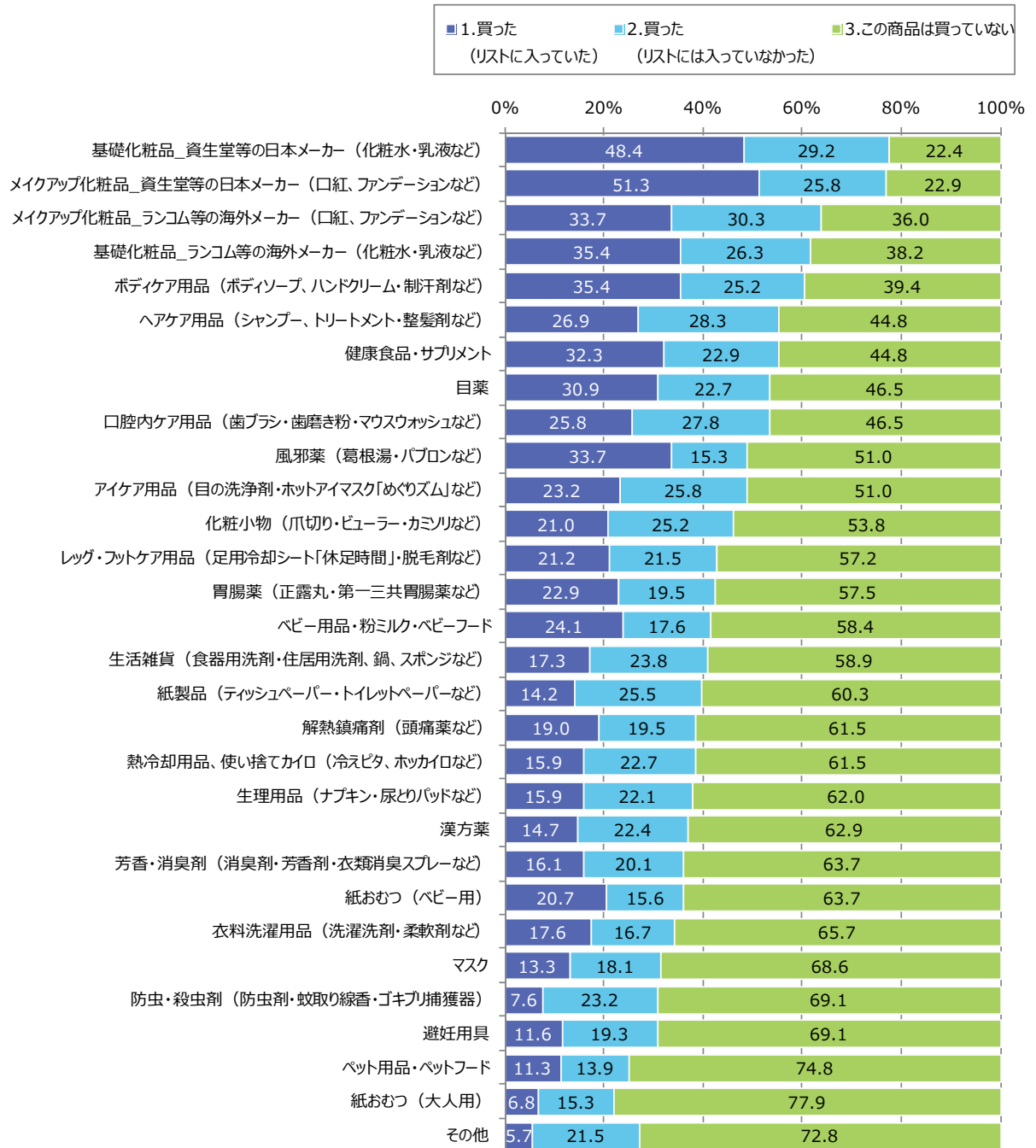
Q 1 6 . 日本に滞在中、「買い物のために」訪れた店は何店舗くらいでしたか。(SA)**Q 1 7 . 日本に滞在中に、あなたは下記の店舗を「買い物のために」訪れましたか。
また、それはどのような経緯で訪れましたか。(SA)**

Q18. (急きょ行くことになった店舗があった人へ) なぜ、その店に行ったのですか。

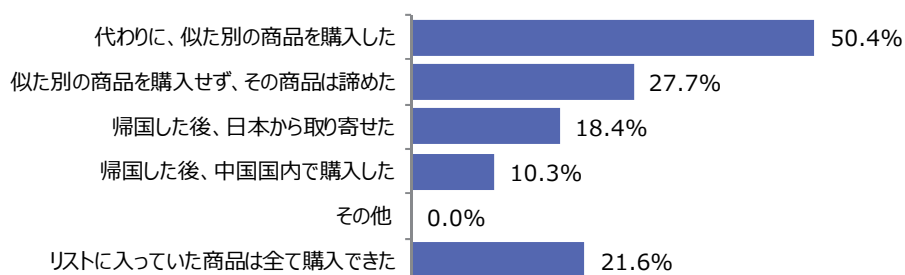
理由をお選びください。(MA)



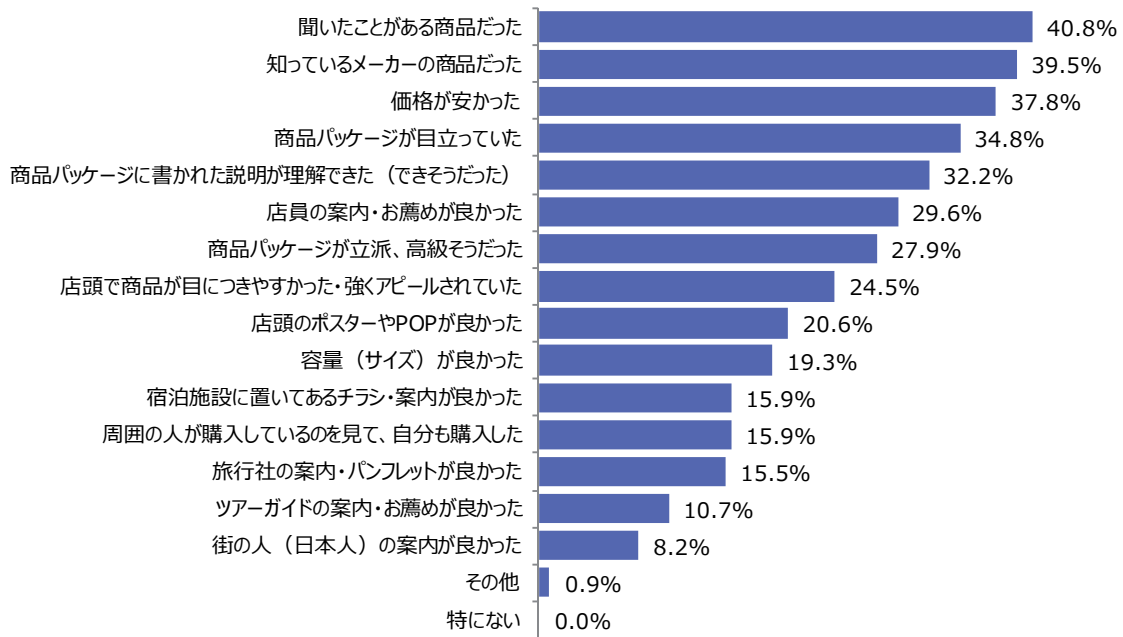
Q19. 日本で、あなたは次の商品を購入しましたか。購入した場合は、「買いたい物リスト」に入っていたかどうか併せてお答えください。(SA)



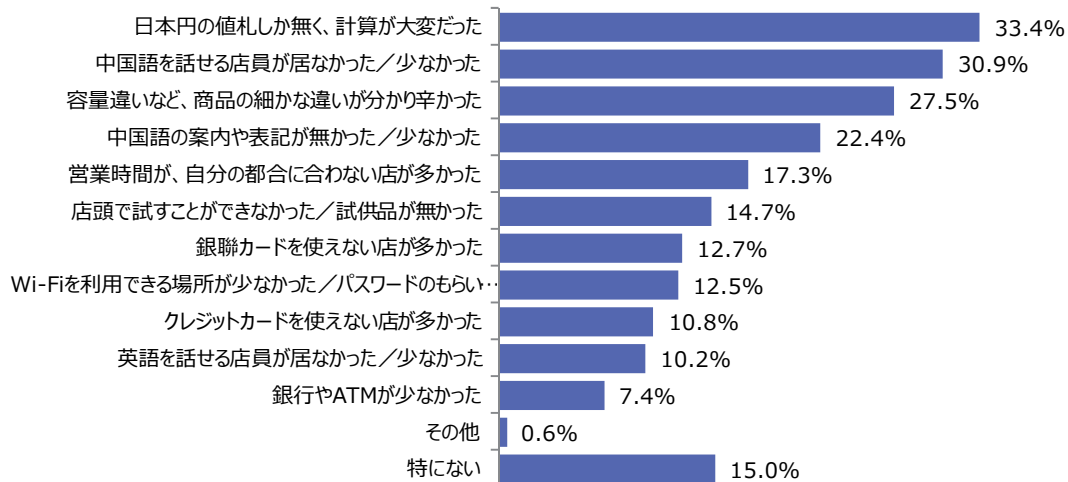
Q20. 買いたい商品リストに入っていた商品が、欠品などで、購入できなかったことはありませんでしたか。また、購入できなかったとき、あなたはどうしましたか。(MA)



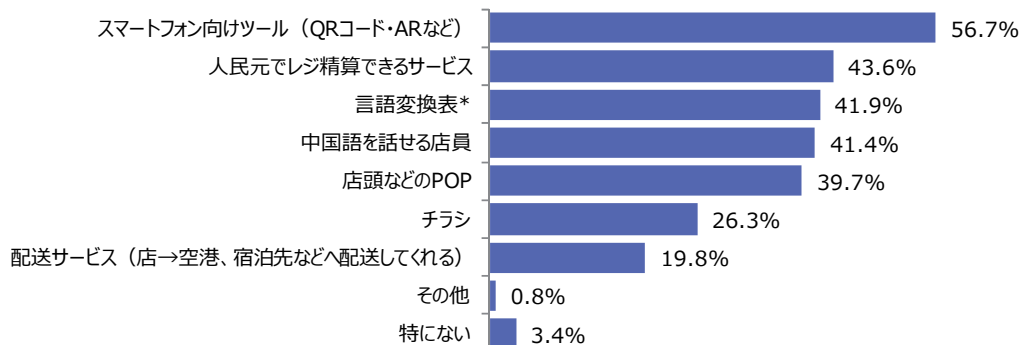
Q2 1. (リストに入っていなかった商品購入者へ) その商品を購入するに至った、「商品や案内・プロモーションでの決め手・良かった点」があれば、お選び下さい。(MA)



Q2 2. 日本での買い物で、あなたが困ったことは何でしたか。(MA)

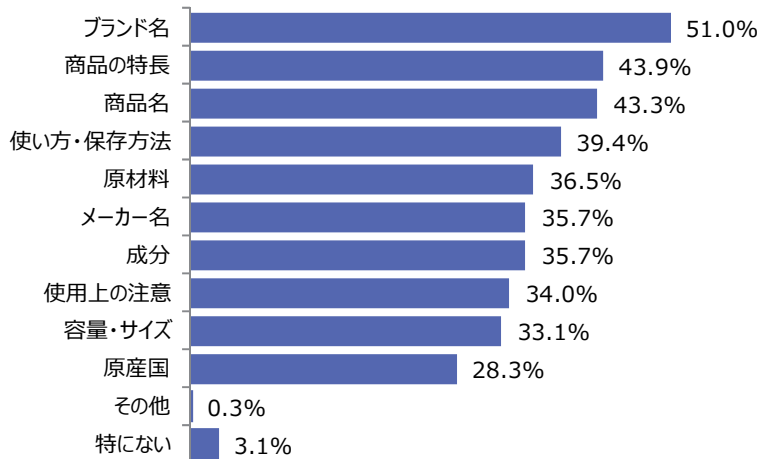


Q2 3. 買い物をするときに、参考になった、あって良かったと思う、「訪日外国人向けのツール」があればお選びください。(MA)

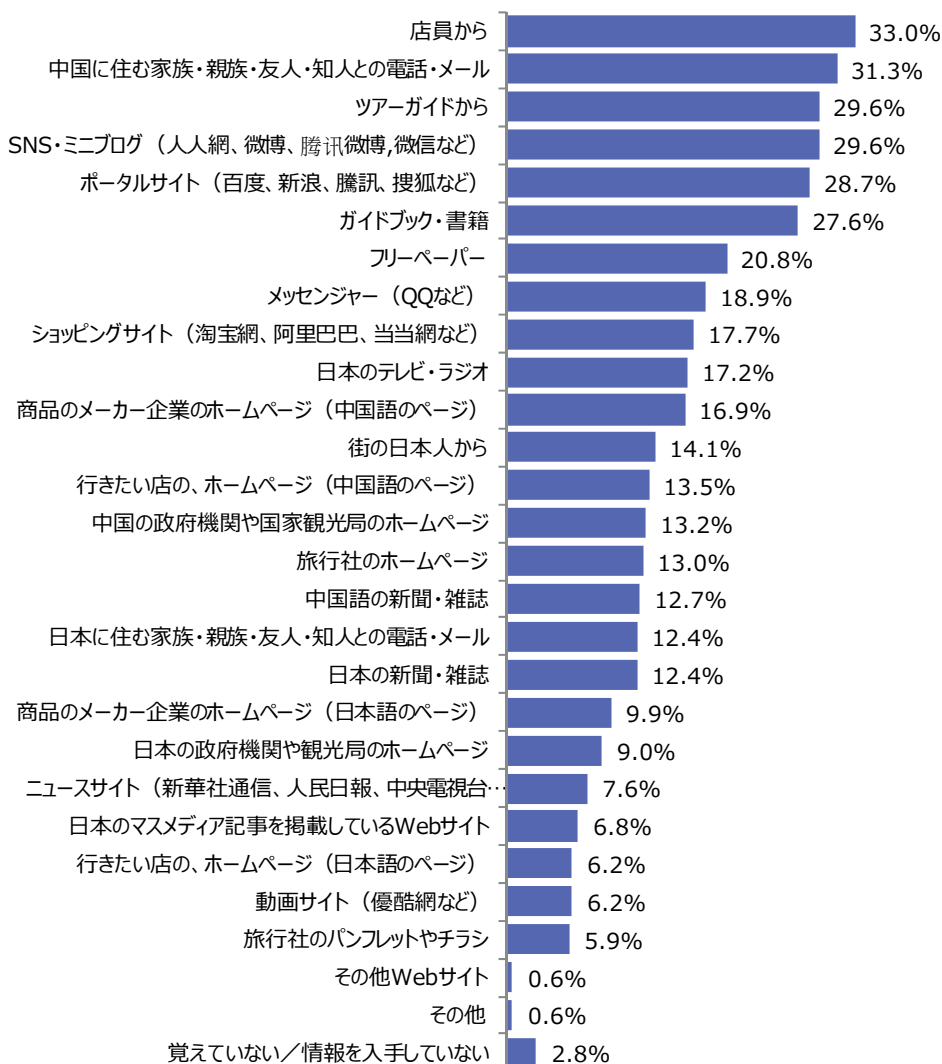


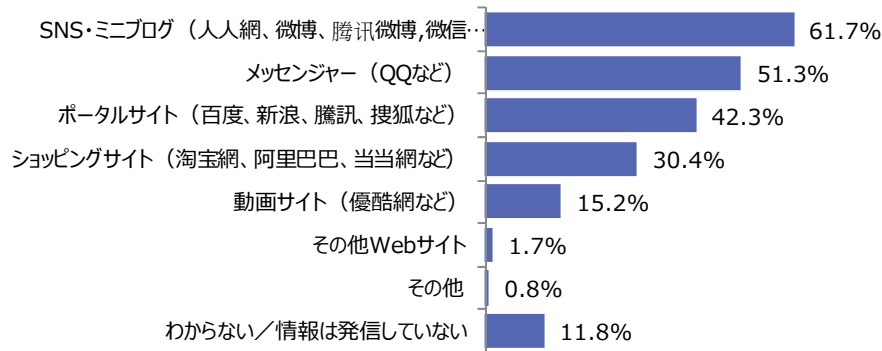
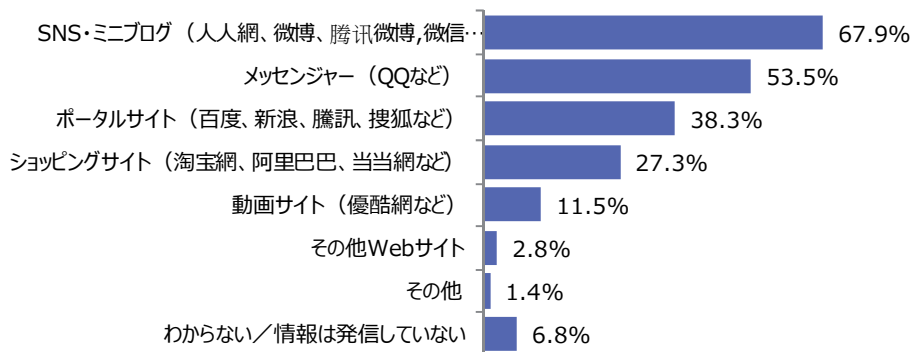
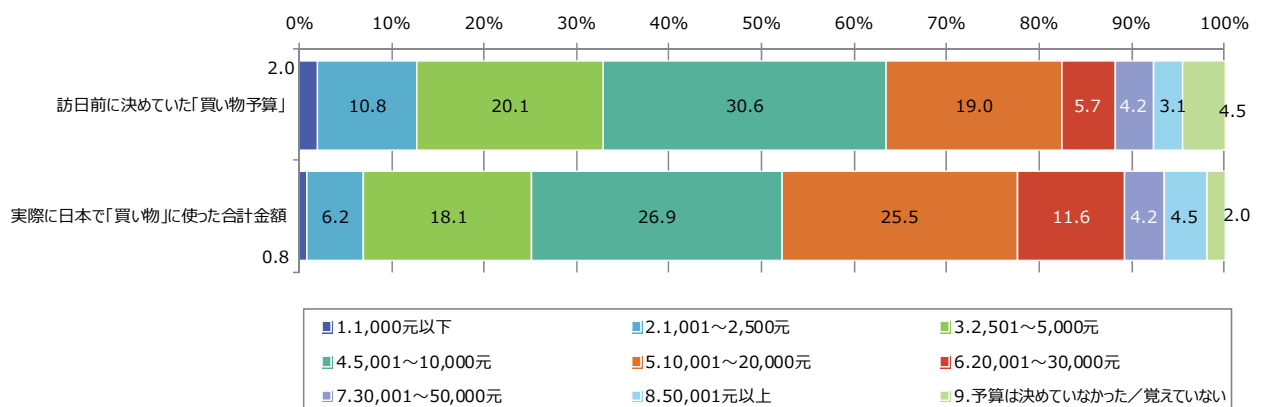
*言語変換表：よくある会話が一覧になっており、言いたいことを指で指し示すコミュニケーションツール

Q24. 日本で買い物をする際、店頭が無いと困る・必要性を感じた「中国語での商品情報」は何ですか。(MA)

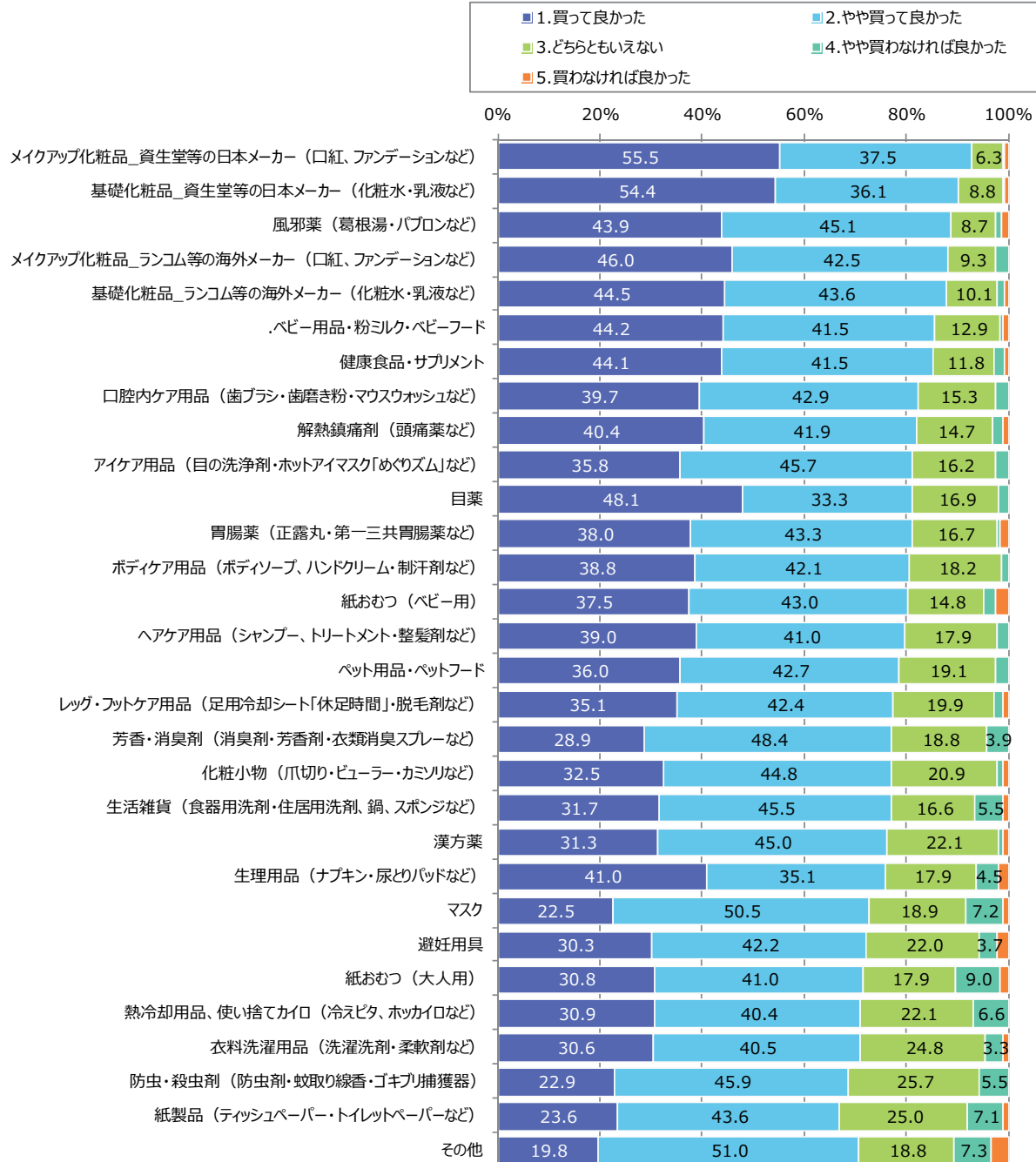


Q25. 日本滞在中は、「買い物に関する情報」を、どこから得ていましたか。情報源をお選びください。(MA)

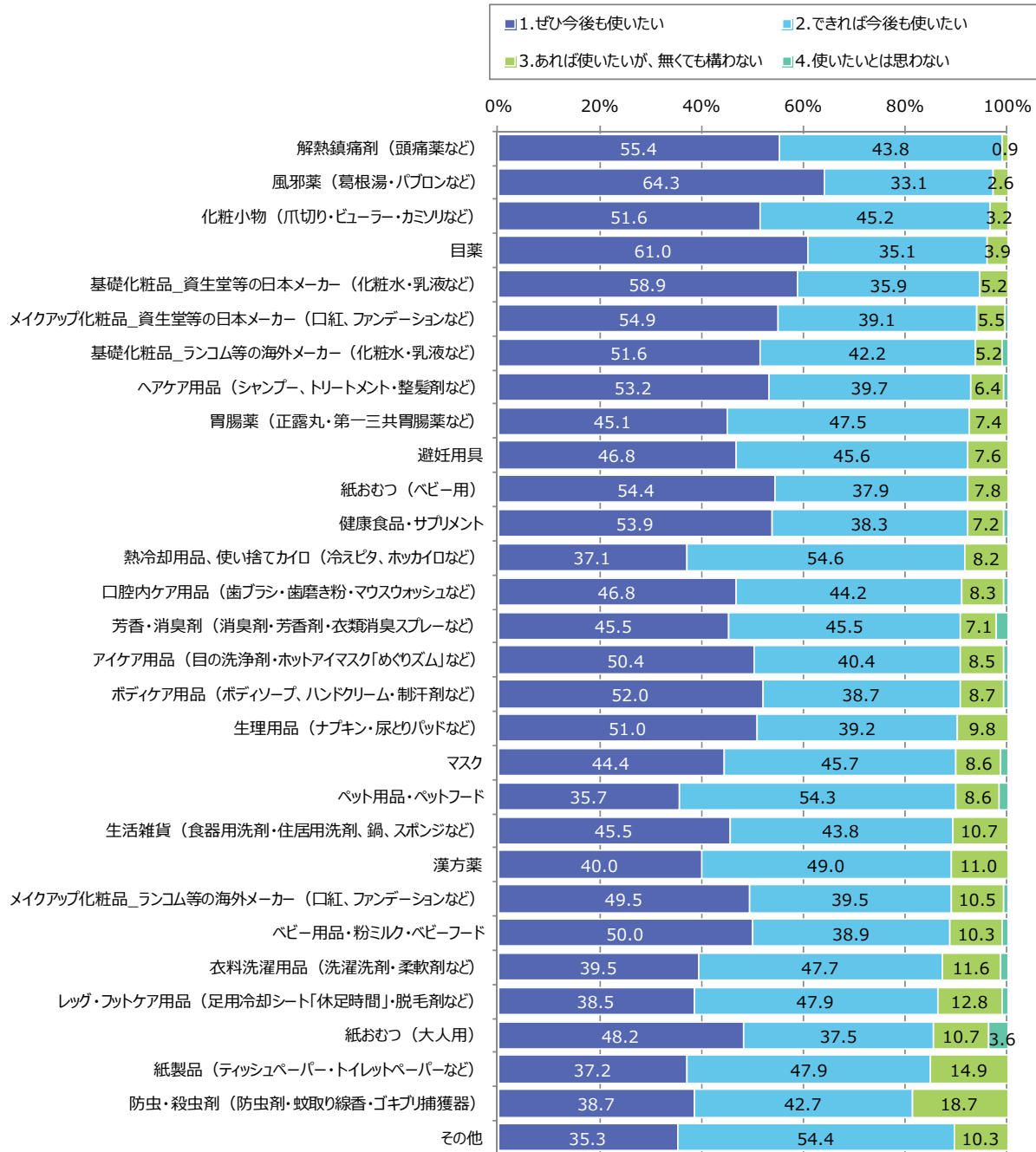


Q26. 日本滞在中に、あなたが情報を発信・掲載した Web サイトをお選びください。(MA)**Q27. では、帰国後に、あなたが情報を発信・掲載した Web サイトをお選びください。(MA)****Q28. 日本での、医薬品・化粧品・日用品・衛生用品等の買い物について、訪日前に決めていた買い物の予算と、実際に日本で「買い物に使った」合計金額を教えてください。(MXSA)**

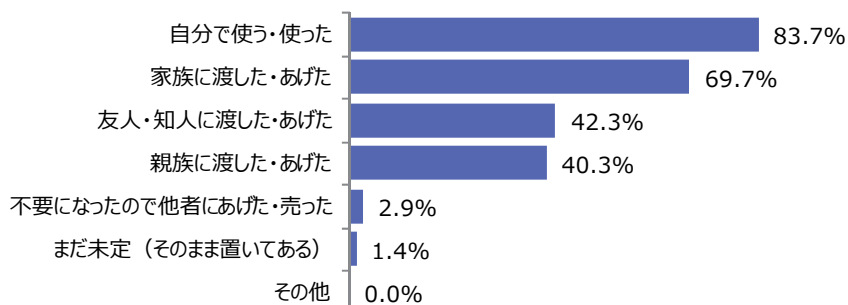
Q29. 日本で購入した次の商品を、どの程度「買ってよかった」と思いますか。(MXSA)



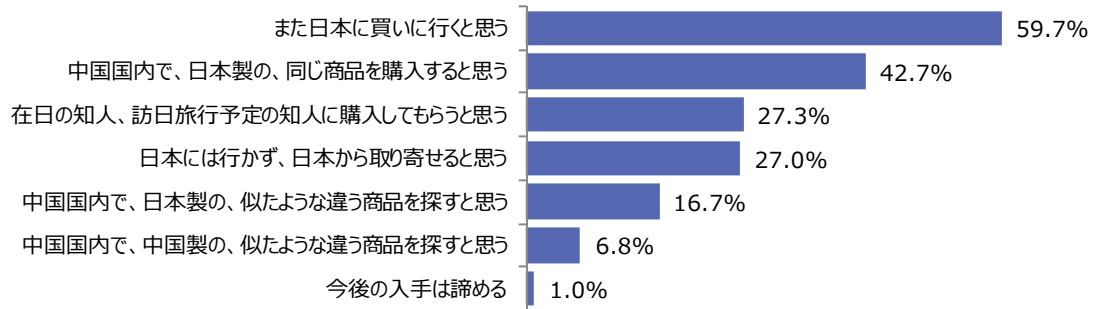
Q30. 日本で購入した次の商品は、「今後も継続して使いたい商品」でしたか。(MXSA)



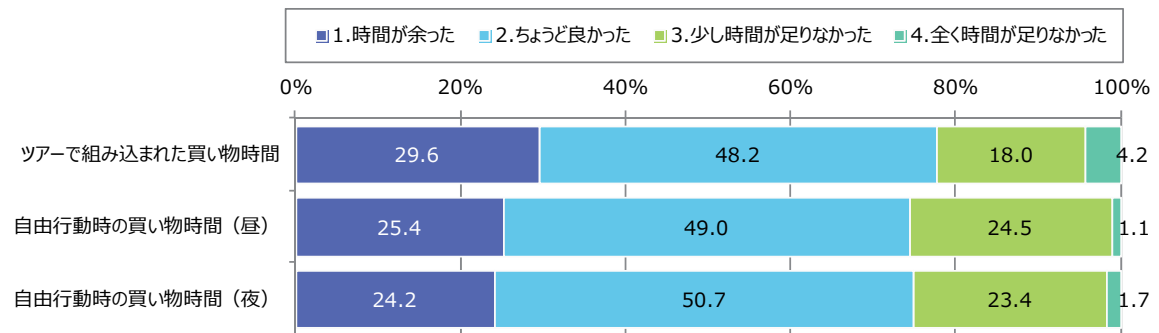
Q31. 日本で購入した上記のような商品は、帰国後、どうしましたか。(MA)



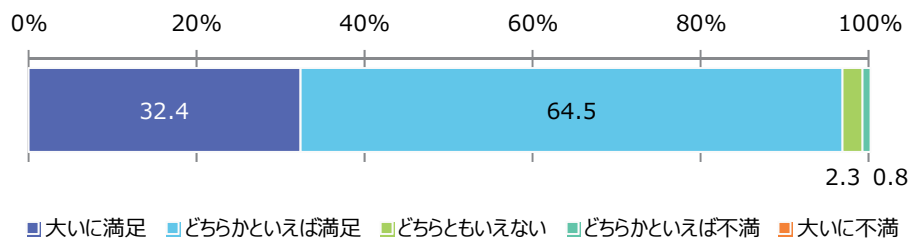
Q3 2. 日本で購入した上記のような商品を、気に入っていたが使い切ってしまった場合、その後、その商品をどのように入手したいと思いますか。(MA)



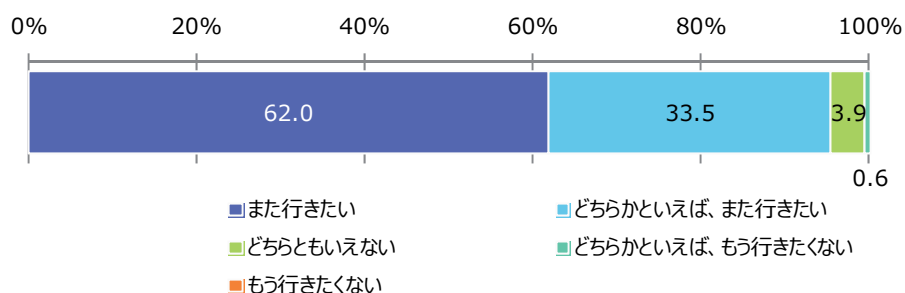
Q3 3. 今回の訪日では、買い物の時間は十分にありましたか。(MXSA)



Q3 4. 全体的に見た、今回の訪日の満足度をお選びください。(SA)



Q3 5. 今後、また日本を訪れたいと思いますか。(SA)



2. 上海でのグループインタビュー

(1) インタビューの概要

日時	2015 年 6 月 15 日(月) 13 時～18 時
会場	上海 17 Floor,Boutique Administration Mansion,355 Wuding Road,Shanghai
調査機関	インターワイヤード
手法	世帯年収別に分けた 2 グループに対し別々に実施 中国人モデレーターによるフォーカスグループインタビュー

(2) インタビューの対象者

- ① 25 歳～40 歳の男女
- ② 6 ヶ月以内に日本に旅行したことがある
- ③ インタビューのグルーピング
 - ◇ グループ 1 : 世帯年収 20 万人民元 (約 400 万円) 以上 5 名
 - ◇ グループ 2 : 世帯年収 10 万～15 万人民元 (約 200～300 万円) 5 名

(3) インタビュー対象者のプロフィール

グループ1



名前	チョウ	チョウ	シュ	リク	シュウ
性別	男	女	男	女	女
年齢	36	35	31	31	33
職業	物流/ 華東百貨経理代理	営業関連/行政	船舶/貿易管理職	翻訳会社/人事	建築関連/ 室内設計師
学歴	大卒	専門学校	大卒	大卒	大卒
未婚・子供	既婚子持ち	既婚子持ち	既婚・子供なし	既婚子持ち	既婚子持ち
世帯年収	~240,000円	~220,000円	~240,000円	~240,000円	240,000円
旅行方式	自由型	団体型	自由形	自由型	団体式 (買い物地点指定なし)
旅行目的	旅行、買い物	旅行、買い物	自由形	旅行、買い物	旅行、買い物
購入した商品	電化製品、デジタル製品、医薬品、カバン、腕時計	医薬化粧品、デジタルブック、魔法瓶、シェイバー、玩具、食品	医薬品、スキンケア用品、カメラ、服、靴、腕時計、食品	化粧品、医薬品、香辛料、糖果	化粧品、スキンケア用品、電気ポット、オムツ、食品
同行者	自分たち夫婦と友人夫婦(全4人)	友人(全2人)	友人(全2人)	一家三人	両親(全3人)
同居者	妻	友人	友人	一家三人	母親
旅費	12,000円以上	6,000円以上	8000円	5000-6000円	7000円
直近訪日時期	2015年5月16日	2015年5月1日	2015年5月3日	2015年5月21日	2015年5月1日
訪れた都市	東京、銀座、新宿、渋谷、秋葉原、熱海、横浜、大阪(8日間)	東京、大阪、京都、新宿、箱根、銀座(7日間)	京都、東京、箱根	大阪、奈良	東京、大阪、箱根、京都(6日間)
SNSサイト	Wechat/QQ	Wechat	Weibo/Wechat/QQ	Weibo/Wechat/QQ	Wechat/QQ
よく見る雑誌	Marie Claire	ELLE	世界地理雑誌	RAYLI	-
よく見る新聞	申江	-	新民晩報	-	-
よく見るWeb	マホ	-	SOHU	-	-
好きなファッションブランド	Onitsuka Tiger, MUJI	三宅一生	BAPE	-	-
好きな有名人	中田英寿	-	西野カナ	-	-
趣味・ハマりごと	旅行、運動	旅行、買い物	旅行、体育	ネットサーフィン、旅行	旅行、運動、切手
自慢の日本商品	腕時計	電器	カメラ	バッグ、電気製品	電器ポット、おむつ、Samantha Thavasa
気に入っている点	スタイルが斬新、価格は安い、機能が多い。	日本の家電が有名で、新商品が出るのが早い、品質がいい。	使用便利、ファッション感が強い	サービス、清潔	品質がいい
訪問店舗	銀座、LV、Burberry、Ferragamo、FANCL、セイコー、ヨドバシ、DAIMARU、マツモトキヨシ、喜多屋、MUJI、Outles関西、Diesel、Edwin、Edwinジーンズ	銀座、秋葉原電気街、心斎橋商業町、マツモトキヨシ	阪急百貨、高島屋	高島屋、大丸、大阪アウトレット	名古屋、Hello Kitty店、Samantha Thavasa
購入日雑用品	風薬、おりもの専用シート、目薬、蚊取り線香、蚊避けクリーム、タルカムパウダー、成人目薬、磁力貼り、胃腸薬、痛止め貼り、龍角散、SK-II、FANCL、生酵素、ヘアカラー剤	おりもの専用シート、魚肝油、目薬、酵素、KATE化粧品、楽高おもちゃ	資生堂乳液、風薬、花王蒸気アイマスク、ヘアマスク	タイガー炊飯ジャー、ステンレスボトル、レゴ、バーバリー・ブルーレーベルのバッグ、ミキハウスの靴、キスミーアイライナー、資生堂乳液、雪肌精セット、肌美精3Dマスク、日立ハタカリEN3000	資生堂、花王、刃物、魔法瓶、Hello Kitty腕時計、おもちゃ、無添加化粧品、Samantha Thavasa/バッグ
日本以外の旅行国	台湾	韓国	シンガポール	香港、シンガポール、タイ	フランス、スイス、イタリア
その目的	①観光	②買い物	①観光 ②買い物	①観光	-
印象深い購入物	-	-	食べ物、風邪薬	-	LONGINES、SWAROVSKI
今後、買い物をしたい国	沖縄	イタリア、スイス、フランス	イタリア、フランス	-	カンボジア

グループ 2



名前	チョウ	リク	リー	イン	ゴ
性別	女	男	女	男	女
年齢	33	30	25	30	31
職業	家具/セールス	通信/技術関連	ブライダル関連 /撮影アシスタント	自動車修理関連 /アフターケア	内装関連 /セールス
学歴	専門学校	専門学校	大卒	大卒	専門学校
未婚婚・子供	独身(離婚)	独身	独身	独身	独身
世帯年収	100,000円	100,000円	100,000円	130,000円	130,000円
旅行方式	団体式 (自由行動有り)	自由型	団体式 (2日自由行動)	自由型	自由型
旅行目的	旅行、買い物	旅行、買い物	旅行、買い物	旅行、買い物、友人訪問	買い物、温泉
購入した商品	炊飯器、ドライヤー、シェイバー、iPhone、カメラレンズ、照明器具、医薬化粧品、スキンケア用品、便座、食品	服、カバン、食品、医薬化粧品、髪染め	医薬化粧品、スキンケア用品、炊飯器、魔法瓶、電動歯ブラシ、サックス、食品	携帯、変圧器、服、食品	化粧品、スキンケア用品、靴、魔法瓶、電動歯ブラシ、食品
同行者	家族、友人 (全7人)	友人 (全2人)	母親 (全2人)	独身	母親 (全2人)
同居者	一人暮らし	友人	母親	友人	母親
旅費	6800円	7000-8000円	8000円	10000円	6000円
直近訪日 時期	2015年4月	2015年4月24日	2014年12月1日	2015年1月1日	2015年5月1日
訪れた都市	東京、銀座、箱根、渋谷、秋葉原 (7日間)	京都、大阪	東京、大阪、箱根、京都 (6日間)	東京、横浜、神戸、熊本 (2週間)	北海道 (札幌、小樽)
SNSサイト	Wechat/QQ	Wechat/QQ	Weibo/Wechat	Weibo/Wechat/QQ	Weibo/Wechat
よく見る雑誌	ELLE	-	MINA、VIVI	名車誌	RAYLI
よく見る新聞	-	-	-	-	-
よく見るWeb	-	Taobao	SINA	-	-
好きなファッションブランド	三宅一生、シュウウエムラ	-	A Bathing Ape、CPB、ヤマハ、コスメデコルテ	ホンダ	カネボウ
好きな有名人	-	-	-	木村拓哉	木村拓哉
趣味・ハマりごと	買い物、旅行、ショッピング、カラオケ	映画、旅行	買い物、ジョギング、撮影	ネットサーフィン、旅行、水泳	ネットサーフィン、旅行、映画
自慢の日本商品	モンチッチ	斜め掛けバッグ	日立 N3000	明治	化粧品、スキンケア
気に入っている点	可愛い、愛嬌がある、童心	きれい、デザインがいい、オシャレ	使いやすい、肌をデイブレンジングが出来る、皮膚が良くなった	ミルク味が濃い	無刺激、効果がいい
訪問店舗	心斎橋家電販売店、大丸	マルイ、高島屋	高島屋、秋葉原、マツモトキヨシ、Burberry、LV (銀座)、ドンキ・ホーテ、大阪outlet、お台場	元町	狸小路、大丸
購入日雑用品	花王アイマスク、尊馬油、花王ボディ&ヘアケア (花王洗剤用品)、大王おむつ、シュウウエムラマーク落し、酵素、花王生理用ナプキン	SK-II美容液、洗顔料	資生堂シャンプー、酵素、目薬、蒸気でホットアイマスク、生理用ナプキン、小林製薬洗眼液、日立N3000、24K純金美容棒、象印炊飯器、タイガー電気ポット、魔法瓶、Biore洗顔クリーム馬油、楽器、CPBスキンケア、コスメデコルテ、Threeシャンプー、食品	明治	資生堂アイブロウ、胃薬、カネボウ、ファンケル、DHC、小林製薬ニノキア、肌美精、目薬、スプレー、ステンレスボトル、資生堂ボディ&ヘアケア、カネボウ靴下、蒸気でアイマスク
日本以外の旅行国	していない	していない	タイ、韓国	シンガポール	フィリピン、韓国
その目的	-	-	②買いもの	①観光	-
印象深い購入物	-	-	バンコクバッグ、マスク	-	韓国化粧品、マスカラ、カタツムリクリーム
今後、買い物をしたい国	トルコ、モルジブ、パラオ	アメリカ	フランス、オーストラリア	ドイツ	韓国

(4) インタビュー回答の要旨

訪日旅行の動機・目的

- ① 日本人の質の高い対応(サービス)への憧れを満たす(実現すること)と、買い物を楽しむ。
 - ・ 日本の品質の高い製品や食べ物とサービスが中国人の憧れであり、それを直接体験したい、買いたいとの思いが強い。
 - ・ アジアンナンバーワンの先進国の実態を見てみたい。
- ② 日本製の商品に対する「信頼」と「信用度」は極めて高い
 - ・ 特に、化粧品、医薬品、電子製品(家電、カメラ、時計)の需要が大きい。
 - ・ 日本では偽物を買う心配がない。
 - ・ 日本の物は安心。「Made in Japan」を買う。

訪日前の旅行計画

- ① ショッピングリストをつくる

《情報源》

 - ・ タオバオ(淘宝：中国の電子商取引最大手のアリババが設立したネットオークションサイト) SNS(微博(Weibo)：ミニブログ、微信(We-chat)：中国版Lineなど)や、その他、検索エンジン(百度(バイドゥ)：別名「中国のグーグル」)やショッピング通販サイト(天猫)にキーワードを入力して検索し、日本で何をかうかを決める。
 - ・ 家族・友人・知人から微信などを通じて欲しい商品の依頼を得る。

《ショッピングリストの種類》

 - ・ リストは、データのプリントアウトや手書きメモと携帯アプリや携帯メモ機能などを用いる。
 - ・ 自分用と依頼品のリストは別々に作成する。
- ② 情報整理・購買計画をつくる

《情報の内容》

 - ・ 製品名だけでなく、国内参考価格や製品パッケージや概要などの情報を調べる。
 - ・ グーグルマップを使ってショップを探す、バス、地下鉄など交通手段を調べるなど大量の時間をかけて事前情報整理を行う。

訪日中の買い物

- ① お店に行くとき

《お店探し》

 - ・ 有名ブランドなどは事前にどこで何を売っているかを調べているが、「日本でいま何が流行しているか」を収集する手立てがない。
 - ・ 道に迷ったり、ショップの場所が分からなかったりしたときには、日本人に協力を求める。

② 買い物をするとき

《サポート》

- ・ ショッピングリストにない商品を探すときには、ガイドや店員に協力してもらう必要があるが、言葉が通じないためコミュニケーションが取りづらく苦労することがある。
- ・ 大手百貨店などでは店内ツールや中国語を話せる店員の配置などで問題解決してくれている。
- ・ 日本の店員は買わない人に対しても親切である。
- ・ 日本人の言動や振る舞いは礼儀正しい。
- ・ こちらが困った時の日本人の熱心な対応には感動している。

《言語・表記》

- ・ 言葉が通じないことや中国とは表記が異なることが苦労する。消費税についても、税抜は「免税」の表記でわかるが、表記の仕方によってはこちらが思っていた値段と違うこともある。

《価格》

- ・ 日本製品の価格は中国国内より安いいため、それほど気にしない。但し、キャンペーンは購買意欲を刺激する。（「お得」意識に弱い）
- ・ 価格はすべて商品に明記されているので、安心して買い物ができる。

《免税》

- ・ 一定額にならないと税金免除にならないし、手続きがわからないこともある。また税金還付は簡単で便利だが待ち時間が長い。

《店舗》

- ・ 20 時で閉店になるお店が多く、不便を感じる。
- ・ 時間節約したいので、1 ヶ所で買い揃えられるのがベスト。

《情報発信》

- ・ 買った商品の写真を微信などに載せる。日本で流行している情報を友人たちに伝えたい気持ち（＝優越感）が強い。

④ 製品

《品質》

- ・ 「Made In China」でも日本で買うと中国で買った製品より品質が良いと思っている。日本の品質検査の基準は中国とは別のもの。
- ・ 「日本限定」製品は品質が高いと思っているので、できるだけ「日本限定」製品を買う。

《使用方法》

- ・ 製品自体は満足に思っているが、使用方法が分からないで困っている。
- ・ 日本製品の使用方法は、中国国内のサイトにも載っているが調べるのが手間である。

《取扱説明書》

- ・ ラベルの日本語説明、特に家電製品と医薬品の取扱説明書は理解することができない。（下痢止めと下剤の区別がつかない、風邪のどんな症状に効くかわからないなど）
- ・ 人気製品の中国語の取扱説明書は、百度や淘宝などで簡単に見つけることができるが、取扱説明書を探にくい商品もある。

⑤ その他

《日本の素晴らしいところ》

- ・ 日本は清潔である。

《困ったこと》

- ・ ゴミ箱がないので困った。ごみの分類規定がある。ごみが捨てられない。
- ・ 日本人は英語が話せない人が多い。
- ・ 公共の場所等では静かなので大声でしゃべれない。お店の中でも近くで店員に見られており友人としゃべりづらいなど「抑圧されている」感じがした。
- ・ 電車など交通機関の利用案内やサインが少なくて不便に感じる。

本調査レポートに関するお問い合わせ先

株式会社プラネット ネットワーク企画部（担当：今村）

東京都港区浜松町 1-31 文化放送メディアプラスビル

TEL : 03-5962-0811 E-Mail : kikaku@planet-van.co.jp
